


DIPLÔME :
MENTION :
PARCOURS :
SEMESTRE :
RESPONSABLE PEDAGOGIQUE :

LICENCE Économie Gestion L3 Marketing Vente Accès Santé 5 Christine PETR	
---	---

CREDITS ECTS	COEFF UE	Intitulé UE	Code matière (Apogée)	Matières	Nombre d'heures		Remarque					
					CM	TD						
5,00	1,00	UE 1 : UE complémentaire		Anglais des affaires		15,00						
				LV2 Espagnol ou LV2 Allemand		18,00						
				Ou autre Activité d'Ouverture		18,00						
				Recherche documentaire et exploitation des ressources	2,00							
5,00	1,00	UE2 : Marketing opérationnel		Marketing mix	18,00	15,00						
				Management de projet marketing	6,00	9,00						
5,00	1,00	UE 3 : L'entreprise dans son environnement		Problèmes économiques contemporains	7,50	9,00	CM mutualisés avec L3 CF					
				Organisation de l'entreprise	12,00	3,00						
				Techniques de recherche d'emploi		8,00						
5,00	1,00	UE 4 : Marketing stratégique		Marketing stratégique	18,00	12,00						
5,00	1,00	UE 5 : Diagnostic et pilotage		Analyse financière	9,00	15,00	CM mutualisés avec L3 EA EGO					
				Contrôle de gestion	15,00	9,00						
5,00	1,00	UE 6 : Techniques quantitatives		Traitement automatisé de données pour la gestion		15,00	CM mutualisés avec L3 CF					
				Statistiques	15,00	12,00						
30,00	6,00			<table border="1"> <tr> <td>Volume horaire du semestre : (heures présentiel étudiant)</td> <td>102,50</td> <td>140,00</td> </tr> <tr> <td>Total présentiel étudiant :</td> <td colspan="2">242,50</td> </tr> </table>		Volume horaire du semestre : (heures présentiel étudiant)	102,50	140,00	Total présentiel étudiant :	242,50		
Volume horaire du semestre : (heures présentiel étudiant)	102,50	140,00										
Total présentiel étudiant :	242,50											
5,00		UE en surnuméraire n'entrant pas dans la validation de la L3 Marketing Vente		Licence Accès Santé	50,00							

DIPLÔME :
MENTION :
PARCOURS :
SEMESTRE :
RESPONSABLE PEDAGOGIQUE :

LICENCE
Économie Gestion
L3 Marketing Vente Accès Santé
6
Christine PETR



CREDITS ECTS	COEFF UE	Intitulé UE	Code matière (Apogée)	Matières	Nombre d'heures		Remarque	
					CM	TD		
5,00	1,00	UE 1 : Pratiques d'intégration professionnelle		Stage 12 semaines				
				Projet tuteuré				
5,00	1,00	UE 2 : Communication digitale et internationale		Communication sur les réseaux sociaux	4,50	10,50		
				Anglais des affaires		15,00		
5,00	1,00	UE 3 : Fonctions supports des organisations		Gestion de production	13,50	7,50	CM mutualisés L3 EA EGO TD : 8,30 pour l'enseignante	
				Logistique	13,50	7,50		
				Gestion des ressources humaines	13,50	6,50		
5,00	1,00	UE4 : Connaissance des clients		Comportement du consommateur	15,00	13,50		
				Techniques des études de marché	15,00	13,50		
5,00	1,00	UE 5 : Action commerciale		Négociation commerciale	10,00	10,50	Si la simulation Revmanex 2021-22 se passe bien ET que le financement est reconduit pour les années suivantes (sinon on reste à 6h CM, 15h TD)	
				Droit des contrats commerciaux	15,00			
5,00	1,00	UE 6 : Marketing direct et data-management		Marketing direct	10,50	10,50		
				Gestion de base de données	1,50	13,50		
30,00	6,00			Volume horaire du semestre :	112,00	108,50		
					Total présentiel étudiant :	220,50		
5,00		UE en surnuméraire n'entrant pas dans la validation de la L3 Marketing Vente		Licence Accès Santé	50,00			

*ajout de 2h30 de plus pour le service de TD et d'une demi-heure de plus par étudiant (1 TD serious game 2h en demi-groupe)

DIPLÔME :
MENTION :
PARCOURS :
SEMESTRE :
RESPONSABLE PEDAGOGIQUE :

LICENCE Économie Gestion L3 Marketing Vente 5 Christine PETR	
---	---

CREDITS ECTS	COEFF UE	Intitulé UE	Code matière <i>(Apogée)</i>	Matières	Nombre d'heures		Remarque
					CM	TD	
5,00	1,00	UE 1 : UE complémentaire		Anglais des affaires		15,00	
				LV2 Espagnol ou LV2 Allemand		18,00	
				Ou autre Activité d'Ouverture		18,00	
				Recherche documentaire et exploitation des ressources	2,00		
5,00	1,00	UE2 : Marketing opérationnel		Marketing mix	18,00	15,00	
				Management de projet marketing	6,00	9,00	
5,00	1,00	UE 3 : L'entreprise dans son environnement		Problèmes économiques contemporains	7,50	9,00	CM mutualisés avec L3 CF
				Organisation de l'entreprise	12,00	3,00	
				Techniques de recherche d'emploi		8,00	
5,00	1,00	UE 4 : Marketing stratégique		Marketing stratégique	18,00	12,00	
5,00	1,00	UE 5 : Diagnostic et pilotage		Analyse financière	9,00	15,00	CM mutualisés avec L3 EA EGO
				Contrôle de gestion	15,00	9,00	
5,00	1,00	UE 6 : Techniques quantitatives		Traitement automatisé de données pour la gestion		15,00	CM mutualisés avec L3 CF
				Statistiques	15,00	12,00	
30,00	6,00						

Volume horaire du semestre : (heures présentiel étudiant)	102,50	140,00
Total présentiel étudiant :	242,50	

DIPLÔME :
MENTION :
PARCOURS :
SEMESTRE :
RESPONSABLE PEDAGOGIQUE :

LICENCE
 Économie Gestion
 L3 Marketing Vente
 6
 Christine PETR



CREDITS ECTS	COEFF UE	Intitulé UE	Code matière (Apogée)	Matières		Nombre d'heures		Remarque
				CM	TD	CM	TD	
5,00	1,00	UE 1 : Pratiques d'intégration professionnelle		Stage 12 semaines				
				Projet tuteuré				
5,00	1,00	UE 2 : Communication digitale et internationale		Communication sur les réseaux sociaux		4,50	10,50	
				Anglais des affaires			15,00	
5,00	1,00	UE 3 : Fonctions supports des organisations		Gestion de production		13,50	7,50	CM mutualisés L3 EA EGO TD : 8,30 pour l'enseignante
				Logistique		13,50	7,50	
				Gestion des ressources humaines		13,50	6,50	
5,00	1,00	UE4 : Connaissance des clients		Comportement du consommateur		15,00	13,50	
				Techniques des études de marché		15,00	13,50	
5,00	1,00	UE 5 : Action commerciale		Négociation commerciale		10,00	10,50	Si la simulation Revmanex 2021-22 se passe bien ET que le financement est reconduit pour les années suivantes (sinon on reste à 6h CM, 15h TD)
				Droit des contrats commerciaux		15,00		
5,00	1,00	UE 6 : Marketing direct et data-management		Marketing direct		10,50	10,50	
				Gestion de base de données		1,50	13,50	

30,00 6,00

Volume horaire du semestre : (heures présentiel étudiant)	112,00	108,50
Total présentiel étudiant :	220,50	

*ajout de 2h30 de plus pour le service de TD et d'une demi-heure de plus par étudiant (1 TD serious game 2h en demi-groupe)